



32

Sie als Auftraggeber können gerne die Themen vorgeben, worüber Stephan Ehlers sprechen soll. Spätestens nach 5 oder 10 Minuten wird er erstmals einen, zwei oder drei Bälle in die Hand nehmen, um seine Thesen mit kraftvollen Bildern zu untermauern.

Stephan Ehlers versteht es, für viel Unterhaltung und Lacher beim Publikum zu sorgen, in dem er Softskill-Themen wie z.B. "Führung", "Motivation", "Selbstverantwortung", "Ziele erreichen", "Kommunikation mit sich selbst und anderen" mitreißend präsentiert. Interessant, informativ und inspirierend. In vergnüglicher aber dennoch seriöser Art. Immer eng am "Pulsschlag" des Publikums. Die Zuschauer werden immer in besonderer Weise aktiv mit einbezogen.

Immer wieder verblüfft er sein Publikum mit originellen Ideen, Requisiten oder Mitmachelementen. Entweder wird ein roter Telefonhörer aus dem Sakko gezogen, ein anderes Mal ein Hammer oder es wird jongliert. Gelegentlich nutzt Stephan Ehlers auch eine Glaskugel oder er verteilt Kreditkarten an sein Publikum. Immer passend zum Thema und nützlich für die Zuhörer, die die Inhalte dank der emotionalen Bilder besser "speichern" können.

